

Technischer Verkäufer im Außendienst (w/m/d)

Emsland & Ostfriesland

Rotho Blaas ist ein in Südtirol gegründetes multinationales Unternehmen, das sich der technologischen Innovation verschrieben hat. Immer verpflichtet, die Branche zu verbessern, sind wir heute eines der weltweit führenden Unternehmen in der Entwicklung und Lieferung von Produkten und Dienstleistungen für Fachleute der Holzbauindustrie.

Um unseren Markt in Deutschland besser zu bearbeiten und unseren Kunden und Geschäftspartnern einen noch umfassenderen und zielgerichteteren Service bieten zu können, suchen wir nach charismatischen Persönlichkeiten zur Verstärkung unseres Teams im technischen Vertriebsaußendienst.

1 Das sind deine Hauptaufgaben:

- Du baust Geschäftsbeziehungen zu bestehenden und potenziellen Kunden im Holzbausektor auf und entwickelst dein Vertriebsgebiet aktiv weiter
- Du berätst Handwerker in ihrem Betrieb sowie auf der Baustelle und erklärst oder demonstrierst unsere Produkte
- Du organisierst deine Kundenbesuche und planst eigenständig deine Touren
- Du arbeitest Angebote aus und bist verantwortlich für deren Nachverfolgung
- Du baust Beziehungen zu wichtigen Interessensgruppen auf, besuchst Ingenieure und Architekten und nimmst an Messen teil

2 Das bringst du mit:

- Du hast eine handwerkliche bzw. technische Ausbildung oder hast Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten
- Du hast Freude daran auf Menschen zuzugehen und sie zu begeistern
- Du bist zielstrebig und hast Freude am Wettbewerb
- Du bist organisationsstark, flexibel und hast eine Problemlöser-Mentalität
- Du zeigst Bereitschaft, weite Fahrwege in Kauf zu nehmen.
- Du sprichst fließend Deutsch und hast Grundkenntnisse in Englisch

3 Das bieten wir dir:

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit Angestelltenverhältnis
- Vertiefte Einschulung und Einarbeitung im Hauptsitz und on-the-job
- Enge Zusammenarbeit mit dem bereits bestehenden Verkaufsteam sowie unseren Produktionstechnikern
- Ständige Weiterentwicklung deiner technischen Expertise unterstützt durch eine enge Kooperation mit Universitäten und Forschungsinstituten
- Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen und innovativen Umfeld
- Langfristige Perspektiven in einem stark expandierenden Unternehmen
- Informelle Kommunikation, flache Hierarchien und eine Unternehmenskultur in der Leistung und Spaß auf gleicher Ebene stehen
- Firmenwagen, Mobiltelefon und PC/Tablet
- Eine leistungsgerechte Bezahlung, bestehend aus einem hohen Fixanteil und einer Umsatzprovision

Bereit für den nächsten Karriereschritt? Dann bewirb dich jetzt!