

Schulmeister Technik & IT konzentriert sich auf die Vermittlung von Positionen in Technik, IT und an der Schnittstelle zur Wirtschaft. Unser Kunde ist ein sehr gut positioniertes, traditionelles Familienunternehmen im Bereich Maschinen- und Anlagenbau. Das Familienunternehmen ist in **Kärnten** angesiedelt und sucht aktuell eine/n erfahrene/n

## **Key Account Manager – Holzindustrie (m/w)**

Sie arbeiten bei einem am Markt bestens positionierten Unternehmen an vielseitigen Aufgaben und spannenden Herausforderungen. Gesucht wird ein/e kundenorientierte/r Vertriebsexperte/in mit Erfahrung in Kundenakquise, -betreuung und Verhandlung von (Rahmen-)Verträgen. Sie haben ein sehr gutes Auftreten und berichten direkt dem Vertriebsleiter.

### **Ihre Aufgaben im Detail**

- Sie akquirieren neue Kunden und betreuen bestehende Kunden
- Der Schwerpunkt ihrer Kundenbetreuung/-beratung und –akquise liegt in der Holzwerkstoffindustrie
- Führen von eigenständigen Preis- und Konditionenverhandlungen bis zum Abschluss
- Sie sind ein guter Verhandler und Forcieren den Abschluss von (Rahmen-)Verträgen mit Unterstützung von Vertriebsleitung und Geschäftsführung
- Reporting und Berichterstattung über den Vertriebserfolg an die Vertriebsleitung

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossene technische oder wirtschaftliche Ausbildung (HTL, Uni, FH)
- Mindestens siebenjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb bzw. Key Account Management
- Sie bringen Erfahrung im Key Account Management mit und haben ein sehr gutes Auftreten
- Sie verfügen über ein gutes Netzwerk in der Spanplatten- bzw. Holzverarbeitenden Industrie
- Persönlich punkten sie mit einer hohen Dienstleistungs- und Erfolgsorientierung, Verhandlungs- und Abschlussstärke sowie Eigeninitiative
- Gute Englischkenntnisse, eine Reisebereitschaft im Ausmaß von 30-50% und ein Führerschein der Klasse B runden Ihr Profil ab

### **Das Angebot**

- Mitarbeit in einem am Markt bestens positionierten Familienunternehmen mit ausgezeichnetem Betriebsklima
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit Möglichkeiten zur Weiterentwicklung
- Arbeiten vom Home Office möglich
- Bruttojahresgehalt von € 60.000,-- bis € 70.000,-- je nach Qualifikation und Erfahrung. Zuzüglich variabler Anteil, bei entsprechendem Erfolg ist ein Bruttojahresgehalt von € 100.000,-- möglich.
- Zusätzlich wird ein Dienstwagen zur privaten Nutzung geboten, je nach Seniorität Audi A4 oder A6

### **Kontakt**

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail mit dem Kennwort GM-LIJ-TWO-01 an [technikwien@schulmeister-consulting.com](mailto:technikwien@schulmeister-consulting.com)