

ALPINES HERZ, INTERNATIONALER GEIST

Rotho Blaas ist einer der weltweit führenden Innovationstreiber in der Entwicklung und Lieferung von technologisch hochwertigen Holzbau-Lösungen. Vom Herzen der Südtiroler Alpen aus exportieren wir unser Know-how heute in die ganze Welt. Bei uns wirst du Teil eines dynamischen, stark expandierenden Unternehmens, welches dein persönliches Wachstum fördert und dir langfristige Perspektiven bietet.

Du bist im Holzbaugewerbe zu Hause und hast Vertrieb im Blut? Dann nutze jetzt deine Chance als

Junior Verkäufer (m/w/d) für Holzbauprodukte im Außendienst für Rheinland

Hier bist du erfolgreich:

- Der Holzbausektor ist genau dein Revier: Deshalb etablierst du mit Leichtigkeit unsere Marke in deinem Vertriebsgebiet, organisierst Kundenbesuche und planst eigenständig deine Touren.
- Ob Holzbauer, Zimmerer, Ingenieure oder Architekten – du hast einen guten Draht zu Handwerkern und Profis im Baugewerbe, denen du in ihrem Betrieb, auf Messen oder direkt auf der Baustelle unsere Produkte näherbringst.
- Du begeisterst dich und deine Kunden für die komplette Palette unserer Lösungen, erstellst überzeugende Angebote und verhandelst konsequent bis zum Abschluss.
- So generierst du Umsätze und baust dauerhafte, ergiebige Geschäftsbeziehungen zu bestehenden sowie potenziellen Kunden auf.

Das macht dich erfolgreich:

- Du bringst eine handwerkliche oder technische Ausbildung, z. B. zum Zimmerer (m/w/d), und idealerweise erste Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten mit.
- Für die technische Kundenberatung wären Kenntnisse rund um Holzbau, Befestigungstechnik, Bauabdichtung, Schalldämmung und Absturzsicherung optimal.
- Als charismatische Persönlichkeit gehst du gerne auf Menschen zu, hast Spaß am Verkauf und weckst dabei das Interesse für unsere Produkte.
- Dank deiner Überzeugungskraft und Kommunikationsstärke hast du immer gute Argumente parat, mit denen du deine Kunden um den Finger wickelst.
- Mit Leidenschaft bist du in deiner Region unterwegs, verfolgst ehrgeizig deine Ziele und bist top organisiert.

Eine Menge Holz – unsere Benefits:

- Sicherer Arbeitsplatz und hohes Fixgehalt plus Umsatzprovision ab dem 2. Jahr
- Homeoffice, freie Zeiteinteilung und selbstbestimmtes Arbeiten
- Intensive Einarbeitung an unserem Hauptsitz und on-the-job in deiner Region
- Enge Zusammenarbeit mit dem bereits bestehenden Verkaufsteam sowie unseren Produktingenieuren
- Ständige Weiterentwicklung deiner technischen Expertise dank unserer engen Kooperation mit Universitäten und Forschungsinstituten
- Langfristige Perspektiven und Aufstiegschancen in einem dynamischen und innovativen Umfeld
- Informelle Kommunikation, flache Hierarchien und eine Unternehmenskultur, in der Leistung und Spaß auf gleicher Ebene stehen
- Privat nutzbarer Firmenwagen, Firmenhandy und Laptop/Tablet

Du bist aus dem passenden Holz geschnitzt?

Dann hol Anlauf für dein Karriere-Sprungbrett und bewirb dich jetzt direkt auf <http://rothoblaas.perbit-job.de/?list=offene-stellen-rothoblaas> oder schick uns eine E-Mail an jobs@rothoblaas.com!