

## **Vertrieb Baden-Württemberg (m/w/d)**

ABA HOLZ van Kempen ist seit über 20 Jahren der exklusive Vertragspartner für KLH Massivholz in Deutschland.

Wir liefern Brettsperrholz der Marke „KLH Kreuzlagenholz“ als tragende Wand-, Decken- und Dachelemente an Zimmereien und Baufirmen. Unsere Leistung umfasst Beratung, Statik, Elementplanung, Abbund und Lieferung von montagefertigen Bausätzen zur Baustelle.

### **Deine Aufgaben**

- Vertrieb von KLH-Bauteilen mit technischen Leistungen für Projekte in Baden-Württemberg
- Erschließung neuer Kundenpotenziale durch aktive Neukunden-Akquise
- Technische Beratung von Architekten, Zimmereien, Wohnungsbaugesellschaften und Bauträgern zur Massivholzbauweise
- Repräsentation auf Fachveranstaltungen, Messen und Ausstellungen

### **Dein Profil**

- Ausbildung als Bautechniker, Holztechniker, Zimmerer o. ä.
- Erfahrung in der Branche Holzbau
- Ausgeprägtes Interesse für den Baustoff Holz und den Massivholzbau
- Gute EDV-Kenntnisse
- Verhandlungsgeschick

### **Unser Angebot**

- Einarbeitungszeit an unserem Firmensitz in Adelsried bei Augsburg
- Festanstellung
- Interessante und vielfältige Bauprojekte
- Herausfordernde Aufgabe mit Gestaltungs- und Entscheidungsfreiraum
- Erfolgreiches Familienunternehmen mit offener Mitarbeiterkommunikation
- Möglichkeit zur Arbeit im Homeoffice
- Firmenfahrzeug, Mobiltelefon und Laptop mit aktueller Ausstattung
- Administrative Unterstützung durch Backoffice
- Technische Unterstützung durch Techniker und Statiker
- Starke Partnerschaft mit KLH als Brettsperrholz-Hersteller

**Wir freuen uns darauf dich kennenzulernen.**

Sende deine Bewerbung bitte per E-Mail an [info@aba-holz.de](mailto:info@aba-holz.de)