



## Gebietsleiter Holzbau (m/w/d)

Verkaufsgebiet Nord: Schwerpunkt: Berlin, Hamburg, Schleswig-Holstein

### Das erwartet Sie

- Sie sind verantwortlich für die Gewinnung von Neukunden und die Betreuung bestehender Kunden sowie Holzbau-Projekte im Segment Zimmerei- und Holzbaubetriebe
- Die Umsetzung der gemeinsam festgelegten Ziele und Strategien liegt in Ihrem Verantwortungsbereich
- Sie tragen die Verantwortung für sämtliche Vertriebsaktivitäten, analysieren bestehende Kundenbeziehungen und erstellen Kundenentwicklungspläne
- Unter ständiger Beobachtung der Marktanforderungen bauen Sie strategisch wichtige Beziehungen im Bereich der Verbände und Planer (m/w/d) auf und aus
- Sie agieren als kompetente Ansprechperson für holzbauspezifische Themen und gewährleisten einen kontinuierlichen Austausch sowie Unterstützung aus zentralen Fachabteilungen

### Das bringen Sie mit

- Ihre Qualifikation als Zimmerer bzw. Meister (m/w/d), Holzbautechniker (m/w/d) oder Holzbauingenieur (m/w/d) bildet die Grundlage für Ihre fundierte Fachkompetenz
- Mit einer soliden Erfahrung im Vertrieb und einem ausgeprägten Fachwissen, insbesondere im Holzbau sind Sie ein Experte (m/w/d) auf Ihrem Gebiet
- Zudem weisen Sie umfassende Kenntnisse im Bereich Trockenbau und Fassadendämmung vor, die Ihre Expertise abrunden
- Durch Ihr ausgeprägtes Kommunikationstalent in Verbindung mit exzellenter Selbstorganisation und hohem Maß an Engagement, sind Sie in der Lage erfolgreich Beziehungen aufzubauen und zu pflegen
- Sie zeichnen sich durch hohe Flexibilität, ausgeprägtes Durchsetzungsvermögen und die Bereitschaft zu Reisetätigkeiten aus



Wir freuen uns  
auf Ihre Online-Bewerbung.

**IT STARTS WITH OPPORTUNITY.**

***Build on us.***