



Vertriebsmitarbeiter*in im Aussendienst (100%)

Du liebst deinen Job, jedoch spürst du, «ich könnte noch mehr». SIGA bietet dir die Chance aus deinem Alltag auszubrechen und dich auf eine spannende Reise der persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung zu begeben.

Eine enge Zusammenarbeit mit dem Kunden ist für den Vertrieb bei SIGA genauso wichtig wie ein tiefes Verständnis der Kundenbedürfnisse. Unser Fokus liegt darauf, kompetent zu beraten und optimale Lösungen zu präsentieren. Bist du für die Reise bereit? Dann packe diese Chance und entwickle dich persönlich weiter, mit SIGA als Partner an deiner Seite.

Qualifikationen und Eigenschaften

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Holzbau oder Zimmerei mit Erfahrung in der Projektleitung oder Bauplanung; alternativ Berufserfahrung im Vertrieb in der Baubranche
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie sicherer Umgang mit MS Office, Kenntnisse in Kroatisch / Slowenisch / Albanisch sind von Vorteil
- Analytische und reflektierende Arbeitsweise mit methodischem Vorgehen sowie die Fähigkeit, Prozesse und Abläufe kritisch zu hinterfragen
- Hohe Eigeninitiative, verbunden mit klarer Zieldefinition und fokussierter Zielverfolgung
- Reisebereitschaft im Verkaufsgebiet

Über den Job

Mit Engagement und Eigenverantwortung gestaltest du dein Vertriebsgebiet aktiv mit und treibst dessen Entwicklung voran. Durch deine Offenheit und Begeisterung erkennst du die Bedürfnisse deiner Kund*innen und zeigst ihnen die vielfältigen Einsatzmöglichkeiten der SIGA-Produkte. Vor Ort überzeugst du mit fundierter, nachhaltiger Beratung und praxisnahen Schulungen. Du analysierst dein Verkaufsgebiet, planst Termine strategisch und erzielst Erfolge im Verkauf von SIGA-Produkten und Dienstleistungen. Als versierte*r Netzwerker*in gewinnst du neue Kund*innen, baust stabile, langfristige Partnerschaften auf und erweiterst kontinuierlich den Kundenstamm. Dabei definierst du klare Ziele und setzt wirksame Massnahmen um, um diese nachhaltig zu erreichen. Zudem unterstützt du Teamkolleg*innen bei Projekten im Grossraum Wien und leistest so einen wichtigen Beitrag zur Reduzierung des globalen Energieverbrauchs.

Das bieten wir dir

- Werde Teil unseres hochmotivierten SIGA-Teams und leiste einen wirkungsvollen Beitrag gegen den weltweiten Klimawandel und für den Schutz unserer Umwelt
- Mehrwöchige, bezahlte Vertriebsausbildung an unserem Hauptsitz in der Schweiz mit Übernachtung im firmeneigenen SIGA-Guesthouse
- Erstklassiger Firmenwagen auch zur Privatnutzung sowie hochwertige und moderne Arbeitsausstattung
- Hohe Selbstständigkeit und Freiheit in der Arbeitszeitgestaltung sowie regelmässige Teamtreffen
- Hochwertige und moderne Arbeitsmittel sowie eine leistungsgerechte Bezahlung mit einem fixen Startgehalt von € 3.300,- brutto pro Monat, zuzüglich einer teambasierten und individuellen Provision. Je nach Qualifikation Bereitschaft zur Überzahlung
- 6 Urlaubswochen ab dem Kalenderjahr, in welchem das zweite Dienstjahr endet

Arbeitsort

- Wien / Südl. Niederösterreich

Bewirb dich jetzt, via Jobportal!

E-Mail Bewerbungen werden nicht berücksichtigt. Bei Fragen melde dich gerne unter hr@sigaswiss.ch.

SIGA Services AG
Saphina Kunz, HR Management,
Rütmattstrasse 7, CH-6017 Ruswil



Family
Business
Award

SWISS
CLEANTECH

