

Vertriebsleiter*in (m/w/d)

Aufgaben

- **Führung** und **Weiterentwicklung** des Vertriebs- und Kalkulationsteams
- **Aktiver Verkauf** und kompetente Betreuung unserer Kunden
- **Aufbau** und **Pflege** von Beziehungen zu Bauherren, Architekten und weiteren Partnern
- **Entwicklung** und Umsetzung erfolgreicher Vertriebsstrategien
- **Marktanalysen** und Identifikation neuer Wachstumspotenziale
- **Qualitätssicherung** und Optimierung von Angeboten und Vertriebsprozessen
- **Präsentation** unseres Unternehmens bei Kunden, Messen und Fachveranstaltungen
- **Enge Zusammenarbeit** mit Einkauf, Technik, Marketing, Produktion und Entwicklung

Ihr Profil

- **Studium** im Bereich Holzbau, Architektur, Bauingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation
- **Mehrjährige Erfahrung** im Holzbau und Vertrieb, idealerweise im nachhaltigen Bauen
- **Erfahrung in der Führung** von Vertriebsteams und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- **Ausgeprägte** Führungs-, Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Kundenorientiertes, lösungsorientiertes und strategisches Denken
- Sicheres, überzeugendes Auftreten und Präsentationsstärke
- **Begeisterung** für ökologische und nachhaltige Bauweisen
- **Organisationstalent** sowie Bereitschaft zu Dienstreisen und Fachveranstaltungen

Benefits

- Familiäres Arbeitsumfeld
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Mitarbeiterveranstaltungen
(Betriebsausflug, Weihnachtsfeier, ...)
- JobRad Leasing
- Weihnachts- & Urlaubsgeld
- Betriebsbistro
- Hansefit & Corporate Benefits
- & vieles mehr



INTERESSIERT?

hier finden Sie weitere Informationen zu unseren
Stellenangeboten und Ausbildungsberufen