

# WIR SUCHEN DICH!

# KAPO

Das Traditionsunternehmen KAPO ist überregional bekannt als Hersteller von Fenstern, Türen, Wintergärten und architektonischen Sonderlösungen aus Holz und Holz-Alu. Mit dem Neubau der Produktionsstätte am Ökopark in Hartberg startet KAPO in eine neue Ära und verstärkt seine Vertriebsmannschaft. Hinter jedem erfolgreichen Projekt steht ein kompetentes und schlagkräftiges Team.

## TECHNISCHER VERTRIEB UND PROJEKTLÉITUNG FÜR WIEN (M/W/D) FENSTER, TÜREN, WINTERGÄRTEN

### STANDORT

- Wien oder als Außendienst in der Region

### DEINE AUFGABEN

- Key Account Management: Aufbau und Pflege strategisch wichtiger Beziehungen zu Architekten, Planern, Holzbaufirmen und Schlüsselpartnern in der Region.
- Consultative Selling: Fachliche Beratung von Architekten, Planern und Endkunden bezüglich technischer Spezifikationen, Bauphysik und ästhetischer Lösungen.
- Akquise/Projekt-Sourcing: Aktives Suchen und Identifizieren von Bauprojekten in der Planungsphase und frühzeitiges Einarbeiten der KAPO-Produkte in die Leistungsverzeichnisse.
- Ausschreibungsmanagement: Identifikation, Analyse und Selektion relevanter Ausschreibungen in der Region.
- Kalkulation und Pricing: Federführend bei der detaillierten Kalkulation komplexer Projekte unter Einbeziehung von Technik, Produktion und Einkauf.
- Angebotslegung: Erstellung der vollständigen, rechtskonformen und formal korrekten Angebotsunterlagen.
- Schulung und Support: Durchführung von Produktschulungen und technischen Präsentationen für Partner und Architekten.
- Betreuung der Zweigniederlassung mit Showroom.
- Projektsteuerung: Verantwortung für die Einhaltung von Zeitplänen, Kosten und Qualität der regionalen Projekte.
- Projektabschluss: Sicherstellung der erfolgreichen Abnahme, Dokumentation und Übergabe der regionalen Projekte.

### DEIN PROFIL

- Fundierte kaufmännische oder technische Ausbildung (z.B. HTL, Bauingenieurwesen, Holztechnik).
- Oder: mehrjährige Erfahrungen im Bereich Fensterbau, Konstruktion und/oder Montage, Tischler oder Tischlereitechniker
- Mehrjährige Erfahrung (mind. 3 Jahre) in der Betreuung von Architekten oder im B2B-Vertrieb in der Baubranche.
- Ausgezeichnetes Verständnis für Planungs- und Bauprozesse.
- Hohe technische Affinität zu Fenster- und Türensysteimen.
- Kommunikationsstärke, Problemlösungsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick, souveränes Auftreten und langfristiges Beziehungsmanagement.

### WIR BIETEN

- Eine abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgabe.
- Viel Raum für Eigeninitiative, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.
- Die aktuell wohl leistungsstärkste Produktion für Fenster und Türen und architektonische Sonderlösungen aus Holz und Holz-Alu in Österreich.
- Eine leistungsgerechte Bezahlung und die Chance einer langjährigen Zugehörigkeit in einem Familienunternehmen mit Erfolgshistorie.
- Firmenfahrzeug vom Typ VW ID 4 oder ähnlich, auch zur privaten Nutzung.

*KV-Mindestgehalt zzgl. Zulagen und Zuschläge, Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation & Erfahrung vorhanden.*

**JETZT BEWERBEN!**

KAPO Fenster und Türen GmbH  
jobs@kapo.at