

Technische*r Vertriebsmitarbeiter*in (m/w/d)

Aufgaben

- **Akquise** von gewerblichen und öffentlichen Holzbauprojekten
- Mitwirken an der **Kalkulation** von Angeboten und **Ausschreibungen**
- **Beratung** und **Betreuung** von Interessenten, Auftraggebern, Architekten und Projektpartnern während der Projektierungsphase
- Durchführung der **Projektentwicklung** und **-koordination**
- **Begleitung** von Planungs- und Bauprozessen von der Erstberatung bis zur Projektübergabe an die Bauleitung
- **Erarbeitung** individueller Projektlösungen inkl. wirtschaftlicher Bewertung
- **Verhandlungen** beim Entscheider
- **Erstellung** von Bauverträgen

Ihr Profil

- **Studium** im Bauwesen oder **technische Weiterbildung** zum Zimmerermeister bzw. Hochbautechniker
- **Mehrjährige Vertriebserfahrung** im Baugewerbe, idealerweise im nachhaltigen, gewerblichen oder öffentlichen Bauen
- **Kenntnisse** im Bau-, Vergabe- und Vertragsrecht
- Ausgeprägte **Kunden-, Lösungs- und Teamorientierung**
- Führungsstärke, Kommunikationsfähigkeit und Empathie
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- **Begeisterung** für ökologische und nachhaltige Bauweisen
- Sehr gute **Planungs- und Organisationsfähigkeit** sowie **sicheres Zeit-, Kosten- und Qualitätsmanagement**

Benefits

- Familiäres Arbeitsumfeld
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Mitarbeiterveranstaltungen
(Betriebsausflug, Weihnachtsfeier, ...)
- JobRad Leasing
- Weihnachts- & Urlaubsgeld
- Betriebsbistro
- Hansefit & Corporate Benefits
- & vieles mehr



INTERESSIERT?

hier finden Sie weitere Informationen zu unseren
Stellenangeboten und Ausbildungsberufen