

TAKE THE BEST

#climatetech

Verkaufsmitarbeiter:in Außendienst **HANDELSSPEZIALIST**

Region: Deutschland

Zu Deinen Aufgaben zählen:

- Schwerpunkt: Verkauf der SIHGA® Befestigungstechnik an Holzfachhändler
- Kontakt zu unseren Kunden aufbauen, diese akquirieren und das gesamte SIHGA® Sortiment verkaufen
- Zielorientierte Beratung und Betreuung unserer Kunden auch in projektspezifischen Belangen
- Selbstständige und aktive Kundenbetreuung im zugewiesenen Verkaufsgebiet

Dein Profil:

- Fundierte Ausbildung in einem holztechnischen Beruf
- Berufserfahrung im Verkauf in der Bauzulieferindustrie von Vorteil (Befestigungstechnik, Baubeschläge, Baustoffe, ...)
- Du arbeitest gerne mit Menschen zusammen und zeigst diesen Enthusiasmus im Kundendialog
- Du besitzt die Bereitschaft, sich in die Themen unserer Kunden sowie Lösungsmöglichkeiten mit SIHGA® Produkten hineinzudenken
- Hohe Einsatzbereitschaft, Zuverlässigkeit, starke Ziel- und Performance-Orientierung zählen zu Deinen Stärken
- Teamfähigkeit und Anpassungsfähigkeit
- Versierter Umgang mit MS-Office
- Überzeugendes und höfliches Auftreten mit guten Umgangsformen



Professionelles Onboarding – Übergabe des Gebiets und Einarbeitung durch einen langjährigen Kollegen



Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten



38,5 Wochenstunden



Firmen PKW



IT-Komplettausstattung



Firmenevents



Teamorientiertes Arbeiten bei sehr gutem Betriebsklima



Verantwortungsvoller & abwechslungsreicher Aufgabenbereich

Wenn Du Dich in diesem Profil wiedererkennst und Teil eines innovativen Unternehmens werden willst, dann bitten wir Dich um Zusendung Deiner Bewerbung per E-Mail an: **Patrick Horrer, p.horrer@sihga.com**

Wir bieten ein Jahreszielgehalt bei Vollbeschäftigung - inkl. variablem Anteil - von 55.000 EUR Brutto.