



Vertriebsmitarbeiter*in im Aussendienst (100%)

Du liebst deinen Job, jedoch spürst du, «ich könnte noch mehr». SIGA bietet dir die Chance aus deinem Alltag auszubrechen und dich auf eine spannende Reise der persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung zu begeben.

Eine enge Zusammenarbeit mit dem Kunden ist für den Vertrieb bei SIGA genauso wichtig wie ein tiefes Verständnis der Kundenbedürfnisse. Unser Fokus liegt darauf, kompetent zu beraten und optimale Lösungen zu präsentieren. Bist du für die Reise bereit? Dann packe diese Chance und entwickle dich persönlich weiter, mit SIGA als Partner an deiner Seite.

Qualifikationen und Eigenschaften

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Holzbau oder Zimmerei mit Erfahrung in der Projektleitung oder Bauplanung; alternativ Berufserfahrung im Vertrieb in der Baubranche
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie sicherer Umgang mit MS Office, Kenntnisse in Slowenisch sind von Vorteil
- Analytische und reflektierende Arbeitsweise mit methodischem Vorgehen sowie die Fähigkeit, Prozesse und Abläufe kritisch zu hinterfragen
- Hohe Eigeninitiative, verbunden mit klarer Zieldefinition und fokussierter Zielverfolgung
- Durchhaltevermögen sowie die Bestrebung ein Verkaufsgebiet aufzubauen
- Reisebereitschaft im Verkaufsgebiet

Über den Job

Mit Engagement und Eigenverantwortung gestaltest du dein Verkaufsgebiet aktiv mit und baust es gezielt weiter auf. Du definierst klare Ziele und leitest wirksame Massnahmen ab, um diese nachhaltig zu erreichen. Dabei erkennst du das Potenzial und entwickelst Strategien, um Marktanteile zu gewinnen und langfristig auszubauen. Dank deiner Offenheit und deinem Gespür für Menschen wirst du zur festen Ansprechperson für unsere Kund*innen, die du regelmässig vor Ort besuchst und mit fundierter Beratung überzeugst. Du analysierst dein Gebiet, planst deine Termine strategisch und erzielst Erfolge im Verkauf von SIGA-Produkten und Dienstleistungen. Als versierte*r Netzwerker*in pflegst du wertvolle Beziehungen, intern wie extern, und baust stabile Partnerschaften auf. So trägst du aktiv zur nachhaltigen Entwicklung deiner Region sowie zum Gesamterfolg des Unternehmens bei und leistest einen wichtigen Beitrag zur Reduzierung des globalen Energieverbrauchs.

Das bieten wir dir

- Werde Teil unseres hochmotivierten SIGA-Teams und leiste einen wirkungsvollen Beitrag gegen den weltweiten Klimawandel und für den Schutz unserer Umwelt
- Mehrwöchige, bezahlte Vertriebsausbildung an unserem Hauptsitz in der Schweiz mit Übernachtung im firmeneigenen SIGA-Guesthouse
- Erstklassiger Firmenwagen auch zur Privatnutzung sowie hochwertige und moderne Arbeitsausstattung
- Hohe Selbstständigkeit und Freiheit in der Arbeitszeitgestaltung sowie regelmässige Teamtreffen
- Hochwertige und moderne Arbeitsmittel sowie eine leistungsgerechte Bezahlung mit einem fixen Startgehalt von € 3.300,- brutto pro Monat, zuzüglich einer teambasierten und individuellen Provision. Je nach Qualifikation Bereitschaft zur Überzahlung
- 6 Urlaubswochen ab dem Kalenderjahr, in welchem das zweite Dienstjahr endet

Arbeitsort

- West- und Südsteiermark

Bewirb dich jetzt, via Jobportal!

E-Mail Bewerbungen werden nicht berücksichtigt. Bei Fragen melde dich gerne unter hr@sigaswiss.ch.

SIGA Services AG
Saphina Kunz, HR Management,
Rütmattstrasse 7, CH-6017 Ruswil



Family
Business
Award

**SWISS
CLEANTECH**

