

Als Österreichs beliebtester Türenhersteller und Teil des internationalen JELD-WEN Konzerns steht DANA für höchste Qualität und eine Designvielfalt, die keine Türenwünsche offenlässt. Unser Unternehmen mit Sitz in der wunderschönen Pyhrn-Priel-Region freut sich auf Verstärkung und sucht ab sofort eine/n:

Internen Vertriebskoordinator (w/m/d)

IHRE ROLLE

In dieser neu geschaffenen Funktion als interner Vertriebskoordinator sind Sie Ansprechpartner für unsere Intercompany Werke in Deutschland und der Schweiz. Sie koordinieren und lösen selbstständig sämtliche Vertriebsanliegen. Diese Position richtet sich an Vertriebsspezialisten, die eine hohe Einsatzbereitschaft mitbringen und gerne in einem dynamischen, internationalen Vertriebsumfeld tätig sind. Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil unseres dynamischen Teams!

IHRE AUFGABEN

- Preisgestaltung bei IC-Anfragen und Sonderausführungen zu Aufträgen
- Kontrolle interner Preisüberprüfungen (SOX)
- Umsetzung, Mitgestaltung und Pflege unserer DACH-Vertriebsunterlagen (Preislisten, Schulungsunterlagen)
- Unterstützung bei der Erstellung von Arbeitsanleitungen und Prozessen für die internen Vertriebsbereiche
- Umsetzung und Koordination sämtlicher IC-Vertriebsanliegen
- Durchführung und Teilnahme an Veranstaltungen und Schulungen
- Abwicklung von Zukaufs-Produkten aus den IC-Ländern

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung (HTL, HAK, FS Holz/Holztechnik, Tischlerlehre etc.) wünschenswert
- 3 – 5 Jahre Berufserfahrung in der Kundenprojektentwicklung oder in Sales-Organisationen
- Gute EDV-Kenntnisse, idealerweise Erfahrung mit Salesforce
- Starke Team- und Kommunikationsfähigkeit und genaue und strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Prozess- und Lösungsorientierung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (Level B2)
- Reisebereitschaft: 10% (Deutschland/Schweiz)

WARUM DANA?

Das Mindestgrundgehalt für diese Position liegt lt. Kollektivvertrag der Holzverarbeitenden Industrie bei Erfüllen der oben genannten Anforderungen bei € 2.670 brutto pro Monat (auf Vollzeitbasis). Die Höhe der Überzahlung richtet sich nach Ihrer individuellen Kompetenz und Berufserfahrung. Zudem bieten wir Ihnen verschiedene Sozialleistungen, wie z.B. eine hauseigene Kantine. In dieser Position bieten wir Ihnen außerdem ein familiäres und offenes Arbeitsumfeld, in dem Sie sich und Ihre Erfahrung optimal einbringen können.

IHRE BEWERBUNG

Für diese Position wenden wir uns an engagierte und lösungsorientierte KandidatInnen mit ausgeprägter Kundenorientierung und einem guten technischen Verständnis. Um in dieser Position erfolgreich zu sein bringen Sie zudem ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten mit - wenn Sie gerne auf Englisch kommunizieren, ist diese Position genau richtig für Sie. Wir freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen über unser Jobportal.

Für Fragen steht Ihnen Silvia Rotter, Talent Acquisition Business Partner CE Region zur Verfügung.

Human Resources

E-Mail: srotter@jeldwen.com

Nutzen Sie Ihre Chance und werden Sie Teil unseres engagierten Teams - wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!