



Key Account Manager (m/w/d) gesucht!

Für den Vertrieb unserer **Sägenebenprodukte** suchen wir für unsere Zentrale in **Creuzburg bei Eisenach** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Key Account Manager (m/w/d)

Wir von **Pollmeier** betreiben die leistungsfähigsten Sägewerke für Buchenholz und sind weltweit erster Produzent von Buchenfurnierschichtholz. Unser Rohstoff ist Holz aus zertifizierten und nachhaltig bewirtschafteten Wäldern aus Deutschland. Mehr als 800 Mitarbeitende setzen sich für unsere Kunden aus über 70 Ländern ein.

Was Sie bei uns bewegen:

- Sie beobachten den Markt, erkennen mögliche Chancen im Absatz und erstellen darauf basierend Marktanalysen
- Sie akquirieren Neukunden im In- und Ausland und erschließen neue Märkte, auch abseits des klassischen Brennstoffgeschäfts
- Sie betreuen unsere Kunden überwiegend im Innendienst
- Sie führen eigenverantwortlich Preisverhandlungen und übernehmen das Vertragsmanagement
- Sie erstellen die Absatzplanung auf Basis des Produktplanes und wirken beim quartalsweisen Controlling mit (Mengen- und Erlösentwicklung)
- Sie arbeiten an Projekten zur Prozessoptimierung, Produktentwicklung und Verbesserung unserer technischen Abläufe

Was uns überzeugt:

- Sie haben mehrjährige Vertriebserfahrung im B2B-Bereich
- Durch Ihre Kreativität entwickeln Sie innovative Ideen und erkennen Vermarktungspotentiale jenseits der bekannten Märkte
- Sie sind ein Organisationstalent mit hoher Kunden- und Erfolgsorientierung und treten Herausforderungen offen und zielgerichtet entgegen
- Sie besitzen gute Englischkenntnisse und haben idealerweise bereits Erfahrung im Umgang mit SAP
- Sie können Produktvorteile überzeugend vermitteln

Was wir Ihnen bieten:

- Die Chance, die Vermarktung eines hochwertigen Produktes aktiv zu gestalten und neue Vertriebswege zu erschließen
- Familiäre, persönliche Atmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen
- Eine aktive Gesundheitsvorsorge durch Förderung Ihrer Mitgliedschaft im Fitnessstudio und täglich frisches Obst und Gemüse
- Lukrative finanzielle Benefits, wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen und verschiedene Bike-Leasing-Modelle
- 30 Tage Urlaub

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter jobs.pollmeier.com!



Ihr Kontakt zu uns:

Katharina Vogt
Referentin Recruiting

036926-945-419