

Was ist schön, praktisch und gut für die Umwelt. Richtig: *Sie*. Und Holz natürlich. Und da wären wir bei der perfekten Gleichung. Kommen Sie zu einem der deutschlandweit größten Spezialisten für die Planung und Umsetzung von Holzbauprojekten, der von Focus Money bereits mehrfach als Top-Arbeitgeber Mittelstand ausgezeichnet wurde. Es erwarten Sie ein tolles Team, ein nachhaltiges Produkt, großzügige Bonuszahlungen und wenig Kaltakquise. Bewerben Sie sich jetzt als:

Sales Manager Holzbau 50-80k (m/w/d)

Ihre Perspektiven:

- **Abwechslungsreiche Tätigkeit:** Nehmen Sie sowohl digitale als auch Vor-Ort-Termine mit Unternehmen, Architekten und Generalunternehmen wahr und vertreiben Sie individuelle Holzbauprojekte im Hallen- und Gewerbebau.
- **Potenziale ausschöpfen:** Es wird großen Wert darauf gelegt, Ihre individuellen Stärken einzusetzen und zielgerichtet zu fördern. Langfristig winkt die Möglichkeit, sich zum Vertriebsleiter zu entwickeln.
- **Teamwork:** Es wird eine Duz-Kultur gelebt. Absprachen können schnell getroffen werden und Vorgesetzte sind stets ansprechbar und offen für Fragen und Optimierungsvorschläge.
- **Top Konditionen:** Sie werden mit dem modernsten Arbeitsgerät ausgestattet, wie Laptop, Handy, iPad. Profitieren Sie außerdem von großzügigen Bonus-Zahlungen, einem Firmenwagen zur privaten Nutzung und Homeoffice-Möglichkeit.

Ihre Aufgaben:

- Als Sales Manager übernehmen Sie digitale Kundentermine sowie gelegentliche Vor-Ort-Termine mit Unternehmern, Architekten und Generalunternehmen
- Sie übernehmen vorqualifizierte Kundenanfragen und beraten diese zu maßgeschneiderten Holzbaulösungen
- Sie bieten stets eine umfassende Beratung und bauen damit ein stabiles Vertrauensverhältnis auf
- Die unterschiedlichen Vertriebsprozesse haben Sie stets im Blick und optimieren Ihre Strategie und Vorgehensweise
- Bis zur Auftragserteilung sind Sie erster Ansprechpartner der Kunden, anschließend übernimmt das technische Team

Ihr Profil:

- Sie haben mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in der Projektakquise (Beispiele: Hochbau, schlüsselfertiger Wohnungsbau, Hallenbau) oder im technischen Vertrieb
- Sie sind Vertriebler durch und durch und haben Lust, sich auf erklärungsbedürftige Holzbauprojekte einzulassen
- Sie haben gute MS-Office-Kenntnisse
- Sie beherrschen Deutsch fließend in Wort und Schrift
- Sie haben einen Führerschein der Klasse B

Möchten Sie mehr erfahren?

Nach Eingang Ihrer Bewerbung melden wir uns direkt telefonisch bei Ihnen und senden Ihnen im Anschluss eine ausführliche digitale Jobbroschüre, in der viele spannende Hintergrundinformationen präsentiert werden: Von einem Unternehmensvideo über Mitarbeiterstimmen bis hin zu Beispielprojekten. Neugier geweckt? Dann jetzt schnell bewerben!

Bei der Position handelt es sich um eine unbefristete Festanstellung direkt bei unserem Kunden. Unsere Beratung ist für Sie als Bewerber (m/w/d) kostenfrei.

Für Fragen steht Ihnen Ihre Ansprechpartnerin Nadin Bruns unter +49 (0) 211 972 695 35 gerne zur Verfügung.

Holzbau # Hallenbau # Bauprojekte # Vertrieb # Sales # Verkauf # Akquise # Nachhaltigkeit
Sustainable # Gewerbebau # Vertriebsinnendienst # Vertriebsaußendienst # Verkäufer #
Technical Sales # Zimmerer # Bauingenieur # Vertriebsingenieur # Außendienst