

Wie man es dreht und wendet, wir haben immer die Lösung.

Die **ante-Gruppe** ist mit über 750 Mitarbeitern an vier Standorten in Deutschland und Polen einer der namenhaften Arbeitgeber der Holzbranche. Unser innovatives Familienunternehmen produziert moderne Holzprodukte, die weltweit Absatz finden.

Zur Verstärkung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Somplar einen

Area Sales Manager (w/m) **für den europäischen Vertrieb (Benelux)**

Ihre Aufgaben:

- Betreuung unseres bestehenden Kundenstammes in Europa und dem englischsprachigen Ausland und den Beneluxstaaten
- Mitwirkung bei der Erarbeitung von Marktstrategien und dem weiteren Auf- und Ausbau unserer Vertriebsstruktur
- Laufende Marktbeobachtung, Rückmeldung der Kundenbedürfnisse
- Durchführung/Unterstützung von Schulungen sowie Planung und Durchführung von Kundenveranstaltungen

Ihr Profil:

- Vertriebserfahrung in der Holzbranche oder in thematisch eng angrenzenden Bereichen
- hohes Verhandlungsgeschick, kommunikativ, sozialkompetent, durchsetzungsstark, engagiert
- sicherer Umgang mit Vertriebskennzahlen
- verhandlungssichere englische Sprachkenntnisse, gerne auch weitere Fremdsprachenkenntnisse vorzugsweise Französisch oder Spanisch
- gute Umgangsformen sowie sicheres und repräsentatives Auftreten
- selbstständiger Umgang mit den gängigen EDV-Anwendungen
- hohe Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen einen langfristigen und sicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden und zukunftsorientierten Unternehmen der Holzindustrie. Wenn Sie an dieser beruflichen Herausforderung in unserem Unternehmen interessiert sind, senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

ante-Gruppe, Thorsten Beaupain
Im Inkerfeld 1
D-59969 Bromskirchen-Somplar
Telefon +49 (0)2984 - 308 - 0
karriere-so@ante-holz.de

www.ante-holz.de



ante